

Säljare arbetsmiljöutbildningar Sundsvall

AB Kompetensutveckla söker två drivna säljare som vill arbeta med försäljning av arbetsmiljö-, säkerhets- och ledarskapsutbildningar till företag över hela Sverige. Det här är en roll för dig som drivs av affärer, ansvar och att skapa resultat.



KOMPETENSUTVECKLA.SE

Om rollen

Du arbetar aktivt med försäljning mot företag och organisationer. Fokus ligger på att boka möten, presentera våra utbildningar och driva affärer hela vägen till avslut.

Du kommer bland annat att:

- Kontakta nya kunder (telefon och digitalt)
- Boka och genomföra digitala kundmöten
- Sälja våra arbetsmiljöutbildningar
- Följa upp leads och bygga långsiktiga kundrelationer
- Bidra till att utveckla vår försäljning

Mer om tjänsten

- Placeringsort: Sundsvall
- Omfattning: 50–100 %
- Sista ansökningsdag 12/6 2026
- Ansökan och frågor om tjänsten: erik@kompetensutveckla.se

Ansökningar kan komma att behandlas innan sista ansökningsdag.

Vi erbjuder:

- Fast + rörlig lön enligt avtal
- En tydlig och affärsnära roll med stort eget ansvar
- Möjlighet att påverka och utveckla försäljningsarbetet
- Korta beslutsvägar i ett växande bolag

Hos oss förväntas du ta ansvar, bidra till resultat och utvecklas i din roll – samtidigt som du blir en viktig del i ett bolag med tydliga mål och höga ambitioner.

Vi söker dig som:

- Är driven, målmedveten och trivs med att arbeta mot tydliga resultat
- Har en stark vilja att lyckas inom försäljning
- Är trygg i att ta kontakt med nya människor
- Är strukturerad och tar ansvar för dina affärer

Meriterande

- Erfarenhet av försäljning (gärna B2B)
- Erfarenhet av telefonförsäljning eller mötesbokning
- Intresse för arbetsmiljöfrågor eller utbildning

